

Contact

+32 495 20 39 68 (Mobile)
yvandeuren@bequiet.be

www.linkedin.com/in/yvandeuren
(LinkedIn)
bequiet.be (Company)

Top Skills

Digital Marketing
Web Marketing
Entrepreneurship

Certifications

Google Analytics - Avril 2017
Expert en Stratégie à l'Exportation
(ESE)

Yves Vandeuren

Expert [web] Marketing & Owner @ Be Quiet
Namur Area, Belgium

Summary

- ▶ Gestion de site e-commerce
- ▶ Digital Marketing / Inbound Marketing Expert
- ▶ Consultant en web marketing

Expertise :

- ▶ Management
- ▶ Marketing [Web]
- ▶ Google Analytics (Certification)
- ▶ e-commerce consultant
- ▶ Awex : Expert en Stratégie à l'Exportation (ESE)
- ▶ Gestion de projets
- ▶ Rédaction de spécifications fonctionnelles
- ▶ Ergonomie et expérience utilisateur
- ▶ Référencement Naturel (SEO)
- ▶ Réseaux Sociaux : acquisition et gestion de communauté

Autres intérêts :

- ▶ Modes de fonctionnement des startups
- ▶ Les nouveaux modes d'organisation du travail √ NWOW

Experience

Be Quiet Digital Marketing Services
Owner
October 2003 - Present (16 years 5 months)
Brussels Area, Belgium

Be Quiet offre des services Web Marketing axés sur le résultat. Nos stratégies gagnantes aident nos clients à transformer de simples visiteurs en nouveaux clients.

✓ Quelques clients: Cofinpar, Sogalux, Sonama, Immolux, Thermes de Spa, BabyKid, Carnet Mondain, ALDE, Foster & Little, D'Ieteren (VW), SNCF, Parti Socialiste, FNAC, Awex, Ifapme, Technofutur TIC, Cap-Sud.com, Immo-Espagne, Coworking Europe Conference,...

✓ Quelques agences : OpenGraphy, Oxalis, Duke Razorfish (SAATCHI & SAATCHI), EmailVision, Barnes Richardson & Corporate Profile

Conversion Page

Owner

September 2019 - Present (6 months)

Région de Bruxelles, Belgique

✓ Quelques clients : Nissan (MS Motor), Sogalux (Mercedes), Optimal IT, Immolux, Cofinpar, Dom's Outlet, Out Of Box, ...

EPHEC

Chargé de cours en Marketing

September 2010 - Present (9 years 6 months)

Ce programme prépare de jeunes professionnels à une carrière commerciale dans des métiers de l'entreprise tels que la vente, les achats, le merchandising, la négociation, la gestion et le développement de produits et marques, les études de marché, la logistique, la distribution, la publicité, le marketing international, etc.

Baccalauréat Marketing - chargé de cours en techniques de communication.

La Forge - Coworking

Co-fondateur

June 2012 - December 2017 (5 years 7 months)

Liège Area, Belgium

Mise en place de l'espace de coworking à Liège, création de l'offre, plan marketing, gestion financière, mise en place et entretien d'un partenariat public-privé entre la SPI, ID Campus, Interface ULG, Job'In, UCM, LeanSquare.

Coworking Liège appartient au réseau CoWallonia soutenu par le programme Creative Wallonia de la Région wallonne.

Organisation d'événements et management de l'équipe en place.

✓ Plus d'informations sur <http://www.laforge-coworking.be>

Coworking Namur

Co-fondateur

January 2013 - September 2015 (2 years 9 months)

Mise en place de l'espace de coworking à Namur, création de l'offre, plan marketing, gestion financière, mise en place et entretien d'un partenariat public-privé entre les sociétés Entreprises Globales et Be Quiet, d'une part, le BEP, la ville de Namur, l'UCM, les Facultés Universitaires Notre-Dame de la Paix de Namur, Infopole-Cluster TIC et Job'In.

Coworking Namur appartient au réseau CoWallonia soutenu par le programme Creative Wallonia de la Région wallonne.

Organisation d'événements et management de l'équipe en place.

✓ Plus d'informations sur <http://coworkingnamur.be>

Be-Spicy.com

Co-fondateur

January 2008 - December 2009 (2 years)

Création d'une agence web spécialisée dans la réalisation de campagnes promotionnelles. Recrutement, gestion financière, suivi clients, élaboration de stratégies et conseils clients. Petite équipe très dynamique de 5 personnes - rentabilité obtenue après moins d'une année d'activité.

✓ Clients : PS, Borderlinx, Skynet, Renault, Fnac, CDiscount UK...

✓ Plus d'informations sur <http://be-spicy.com>

Contigo France

Directeur Opérationnel

2001 - 2003 (2 years)

Supervision de 5 bureaux en France : recrutement, gestion financière, suivi clients, élaboration de procédures internes, marketing...

Mise en place d'une équipe de 600 personnes pour le lancement de la Microsoft Xbox. Rapport au CEO.

✓ Clients : Microsoft France (lancement de la Xbox One, Xbox 360, Windows Vista...), Orange, Ubisoft.

Cerix

Responsable de département

1998 - 2001 (3 years)

Gestion des parcs de démonstration pour HP, IBM, Compaq & Fujitsu-Siemens.

Recrutement, achats, gestion d'équipes et mise en place des outils de gestion.

Responsable de la rentabilité du département de 11 personnes sur les 30 personnes employées en Belgique et au Luxembourg. Rapport au CEO.

✓ Clients : Compaq, Hewlett-Packard, IBM & Fujitsu Siemens

Promodéfi

Promoteur des ventes

1995 - 1998 (3 years)

Mise en place de petits événements, installation de produits, visite de magasins, vente, représentation sur des salons, participation au lancement de produits : Windows 95 - Mobistar Belgique...

✓ Clients : Microsoft Belgium, Mobistar, Interbrew, Henkel

Education

Private Business School

Bachelor's degree, Marketing & Administration · (1992 - 1995)